

## VERTRIEBSUNTERSTÜTZUNG: PLATTFORMEN

Die GET AG setzt individuell zugeschnittene Portallösungen zur Optimierung von Vertriebsprozessen und zur aktiven Kundenbetreuung bzw. -bindung um. Unsere Experten entwickeln zudem Vertriebsplattformen zur Abbildung, Steuerung und Unterstützung sämtlicher Vertriebsaktivitäten oder Endkundenportale. Außerdem stellt die GET AG Strategien und individuelle Business-Lösungen bereit.

### Wir bieten:

- Online-Plattformen für den Direktvertrieb
- Steuerung und Unterstützung sämtlicher Vertriebsaktivitäten im Gewerbe- und Großkundensegment
- Unterstützung und Entlastung im Back-Office-Bereich
- Individuell zugeschnittene Systemlösungen (Einbezug von Rahmenbedingungen, Zielgruppen, Preis- und Provisionsmodellen usw.)

### Unser Angebotsspektrum umfasst außerdem:

- Angebotskalkulation und Vertragsgestaltung im PDF-Format
- Reporting von Vertriebspartneraktivitäten
- individuelle Preiskalkulation und Deckungsbeitragsrechnung
- Bereitstellen von aktuellen Tarif- und Entgeltdaten (bis zu tagesaktuell)
- Benchmarking mit Wettbewerbern für bereits abgeschlossene Ausschreibungen
- Einbindung von Content-Modulen zum Aufbau und zur Pflege des Kundenkontakts

Die Vertriebsprozesse werden online abgebildet und innerhalb eines Extranets dargestellt. Unsere Experten übernehmen dabei die komplette technische Wartung und Betreuung.

### Technische Details:

- Bidirektionale Schnittstellen zu nachgelagerten Abrechnungssystemen
- Zugriff in Echtzeit durch Application Service Providing (ASP)
- Medienbruchfreie Einbindung in interne Systeme
- Schnittstelle zum Internetauftritt für den Abschluss eines Onlineproduktes
- Ausbau zu einem umfassenden Vertriebsinformationssystem möglich mit Energieneews, Newsletter, Energiemarktinformationen und anderem mehr

### Vorteile:

- Sämtliche Vertriebsprozesse in nur einem System
- Übersichtliche Darstellung komplizierter Verfahren und Zusammenhänge
- Kosteneinsparung und IT-Entlastung
- Online-Zugriff über Schnittstellen auf relevante Markdaten der GET AG
- Gezielte Unterstützung der Vertriebskommunikation
- Individueller Zuschnitt auf Ihre Rahmenbedingungen

### Ansprechpartner

Dipl. Kfm. Marco Hollmann